

営業管理ソフトウェア



様々な業種の営業管理で、種々の要求にお応えいたします。

◇ 営業の進捗状況を把握する ◇

管理者が欲しい
進捗状況検索
最新情報表示で
全体把握

営業担当者は、
次に何をすべきか
何を進めたかを
登録したり
参照したり

◇ 日々の営業活動状況を把握する ◇

一週間ごとの
営業活動状況表示

営業活動の詳細を登録

基本情報から、
各種履歴情報が
1画面で参照できる。

選択された日付の
活動状況も
ここから登録画面へ

他の基本情報と組み合わせて 社内や部内の管理ツールとする

- 顧客対応情報と顧客の基本情報管理
- 案件進捗状況と登録者や顧客先情報管理
- 店舗商品卸情報と商品管理・在庫情報管理
- 販売企画情報と商品管理・顧客情報管理
- 営業活動と顧客履歴情報管理
- 予算管理と合わせて、社内会議資料作成

◇ 営業実績のインポートデータを管理 ◇

各種カテゴリで検索

取込CSVデータを
抽出条件通りに一覧表示

基本情報

客先の
各種
履歴情報
表示

データを加工した一覧情報