

「既存社内システムでは営業担当や管理者が知りたい情報を取り出せない」悩みを解決するためのツールを作成！

■ 導入前

- 社内システムでは営業の施策申請についての**詳細情報が分からなかった**。
- 申請詳細情報を、担当者個々にExcel作成していたため、**書式もばらばら**で、作成するために**時間がかかっていた**。
- 決済後の申請案件の**進捗状況や予実管理ができていなかった**。

■ 導入後

- **社内システムとも連動**させ、「申請No」で詳細情報を管理できるようになった。
- 入力しやすい一覧画面でExcelで入力するように申請詳細内容を**簡単に入力**し、商品の基本情報も自動的に表示されるようになった。
- 詳細情報入力後はExcelで確認・申請時の添付ファイルが作成できるようになり、**業務の簡素化**ができた。
- いままで管理されていなかった予算情報を過去データより作成し、**予実管理**につながった。

